

# 情况说明 采购澳大利亚棉花



澳大利亚生产世界上质量最好的棉花，在可持续发展、产品追溯和创新方面创造了令人羡慕的记录。澳大利亚棉农有社会良知，对当地社区发展做出了重大贡献。越来越多的品牌和零售商希望把澳大利亚棉花纳入他们的产品和棉花采购战略，也就不足为奇了。

## 我们的愿望

在你决定采购澳大利亚棉花之后，即可向供应链合作伙伴提出棉花规格要求。这样你可以获得尽可能多的信息，接下来向供应商询价。

供应商通常不会供应用澳大利亚制成的成品或织物。这是因为澳大利亚国内的纺纱厂通常混纺澳大利亚棉花和其他国家生产的棉花，使其性价比最佳。除非品牌要求100%的澳大利亚棉花，否则纺纱厂不大可能生产你需要的棉纱、织物和成品。

好消息是澳大利亚棉花可用于生产越来越多的产品，包括服装、家纺、棉纱和织物。供应商希望你的企业能确保自己的产品是全部采用或混纺澳大利亚棉花生产的产品。

## COTTON AUSTRALIA 如何协助你

Cotton Australia通过棉花上市计划与品牌合作伙伴合作，他们把澳大利亚棉花纳入其长期采购战略。虽然建立供应链是品牌的终极责任，但Cotton Australia会在必要时提供力所能及的协助。

Cotton Australia与澳大利亚棉花供应商协会有合作关系，很了解与之合作的纺纱厂直接客户，而品牌通常只在一定程度上了解其供应商和制衣厂。建立澳大利亚棉花供应链和追溯制度常常需要双方通力协作才能达到预期目标。

## 对品牌提供支持

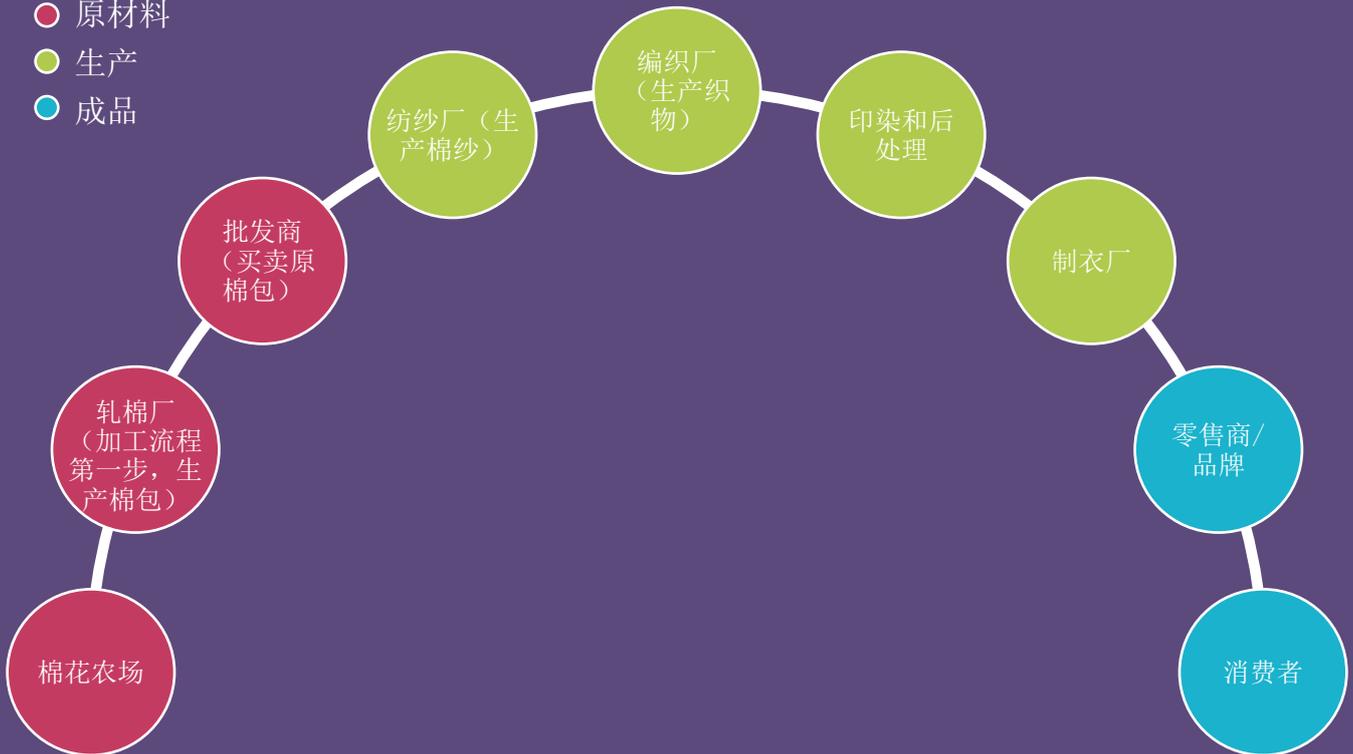
- › 对你的员工进行澳大利亚棉花培训，包括演示和网上研讨会
- › 协助你建立棉花供应链，包括使用澳大利亚棉花的纺纱厂和编织厂名录
- › 协助你了解供应商提供的信息和反馈
- › 提供有关澳大利亚棉花保管链和追溯要求的信息
- › 对澳大利亚棉包进行追溯核查

## 棉花价值链

● 原材料

● 生产

● 成品



## 采购澳大利亚棉花的难度

Cotton Australia的品牌合作伙伴经历各有千秋。有的品牌发现采购过程很简单，但有的品牌却觉得很难，尤其是在刚开始时。有时供应商不愿意改变做事方法，而采购澳大利亚棉花涉及到很多事情，致使订单变复杂，还要收集追溯证据。

这也是Cotton Australia有兴趣与品牌建立长期合作关系的原因，我们可与你的供应商合作，找到对你的企业有利的解决办法。如何你希望长期使用澳大利亚棉花，刚开始时付出心血是值得的。

Cotton Australia和品牌拥有的供应链合作伙伴越多，就会有更多供应商知道如何给其客户采购澳大利亚棉花。在供应商开始供货并习惯新的做事方法之后，你会更加了解供应链，流程会变得越来越简单。我们做出郑重承诺！



## 有利因素：

- › 了解当前的供应链合作伙伴（虽然这并非必不可少的步骤，但与Cotton Australia合作常常要从提高供应链透明度开始）
- › 与供应链合作伙伴之间的长期互信关系
- › 有能力大批量采购高价值棉花
- › 供应商乐于接受并愿意尝试新事物
- › 当前采购团队支持澳大利亚棉花，乐于实现澳大利亚棉花采购目标
- › 包括编织技术员、采购人员和合规人员在内的员工非常了解技术和供应链
- › 纺纱厂合作伙伴定期采购澳大利亚棉花，可以避免澳大利亚棉花上市时间造成的价格波动
- › 坚定支持把澳大利亚棉花纳入你的供应链这一原则，决不妥协！

## 不利因素：

- › 员工或管理层不了解为什么你要采购澳大利亚棉花。以往的经验表明，从一开始就让整个团队参与其中，他们会更坚定地促成此事，整个过程变得非常顺利
- › 供应商和/或供应链合作伙伴拒绝改变供应链或拒绝改变做事方式
- › 供应商或供应链合作伙伴成本飙升，但我们知道澳大利亚棉花成本在成衣成本构成要素中占比很小
- › 供应链合作伙伴不支持开放和透明
- › 一次性采购澳大利亚棉花，以后不再采购。随着时间的推移，采购澳大利亚棉花会变得很容易，刚开始时付出的心血越多，长期采购澳大利亚棉花得到的回报也越大
- › 少量采购达不到供应商的最小订货量要求

## 如何开始

好消息是希望采购澳大利亚棉花的企业可以通过供应链稳定供货。在付出心血建立供应链之后，你的产品质量提高了，消费者购买意愿增强了，你将更好地了解供应链，向消费者讲述你的成功故事。

Cotton Australia可以协助你采购澳大利亚棉花，可以提供定期采购澳大利亚棉花的纺纱厂资料。如果你需要协助，请告诉我们。



## 采购澳大利亚棉花的忠告

采购澳大利亚棉花产品可以最大限度地提高你的成功率：

- › 含有100%澳大利亚棉花
- › 系列产品或织物质量稳定
- › 大批量生产一致性好
- › 供应链透明度最高（直到纺纱厂是理想的）
- › 你会发现更容易采购棉花
- › 向你认识并信任的供应商采购棉花，他们会为你的企业做得更多
- › 向纵向一体化供应商采购棉花
- › 可能已含有澳大利亚棉花（例如优质洁白高密度床单）
- › 与客户产生共鸣
- › 由愿意提供所需追溯证据的供应商供货



## 初步建议

1. 承诺长期采购澳大利亚棉花
2. 争取企业内部支持采购澳大利亚棉花，包括高层管理团队、合规团队、采购团队、可持续发展团队和市场营销团队
3. 决定先用澳大利亚棉花生产哪些产品。先从一种产品或少数几种产品开始，最好是大批量纯棉产品
4. 熟悉Cotton Australia的追溯要求和保管链要求
5. 制定一套简洁指导原则和供应商核对表，包括澳大利亚棉花追溯要求
6. 开始针对自己的产品向供应商提出澳大利亚棉花规格要求
7. 与Cotton Australia合作建立供应链，答复供应商提出的问题，提供追溯要求信息



了解更多信息

[www.australiacotton.com.au](http://www.australiacotton.com.au)  
[cotton2market@cotton.org.au](mailto:cotton2market@cotton.org.au)